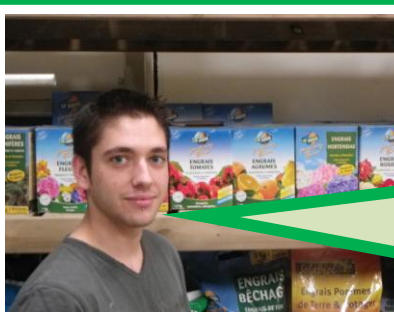


Apprenti(e) Vendeur conseil

Formation en alternance, apprendre en Centre de formation et mettre en pratique en entreprise.

Etre salarié(e) d'une entreprise et se former à un domaine spécialisé.



Tu as entre 16 et 25 ans et une réelle volonté à favoriser ton insertion à l'issue de ta formation...
L'apprentissage correspond à tes attentes et celles des branches professionnelles.

Maxence & Gaétan, apprentis en Bac Pro Technicien Conseil Vente.



Obtenir un diplôme de BEPA Vente et un Baccalauréat Professionnel Technicien Conseil Vente spécialisé en jardinerie et /ou Magasin de bricolage.

Valider des Certificats individuel à la commercialisation de produits phytosanitaires.

Favoriser son insertion professionnelle à l'issue de la formation.

Conseiller et fidéliser les clients grâce à ses connaissances et compétences.

Gérer et valoriser les rayons.

Apprendre à utiliser et conseiller des outillages et matériaux spécifiques.

Maîtriser les pratiques argumentaires pour être crédible auprès des clients.

Maîtriser la réglementation commerciale.

Maîtriser la connaissance des produits proposés en magasin avec l'aide des fournisseurs.



Végétal



Outillage jardin



Electroportatif



Matériaux



Electricité



Tech de vente



Gestion



Marketing



Motorisé



Implantation



COULOGNE FORMATION

RD 943

62137 COULOGNE (A proximité de CALAIS)

Tél : 03 21 46 14 66

www.lyceedecoulagne.fr

