

Contrat de Professionalisation

BAC PRO Technicien Conseil Vente en Produits Horticoles et de Jardinage



Les activités

Un vendeur en jardinerie a 2 grandes occupations :

- **La réception et l'entretien** des produits horticoles et de jardinage de leur arrivée au magasin jusqu'à la vente ;
- **la vente et le conseil** : de produits, d'articles liés aux produits horticoles et de jardinage ;

Les employeurs

Entreprises ou établissements spécialisés dans la distribution ou possédant un rayon jardin de produits horticoles et de jardinage

Public concerné

Jeunes moins de 26 ans : mesure d'embauche pour l'insertion professionnelle
Personnes de 26 ans et plus sans emploi

2 Validations

Diplôme **BAC PRO de Technicien Conseil Vente en Produits Horticoles et de Jardinage** (Contrôle Continu + Epreuves Terminales)

Délivrance du DAPA : Certificat des Applicateurs et Distributeurs des produits antiparasitaires à usage agricole et des produits assimilés.

Contenu de formation

Modules de l'enseignement général

Français
Langue vivante
Education socioculturelle
Histoire Géographie

Modules de l'enseignement professionnel

Interprétation et traitement des données
Les systèmes vivants
Eléments de chimie du vivant, du sol et de l'environnement - énergétique
l'entreprise commerciale et son environnement
Techniques vente
Mercatique
Gestion commerciale
Les produits horticoles vivants
Les produits de jardinage

Mode de recrutement

Entretien individuel

Motivation et projet professionnel

Pièces à fournir lors de l'entretien :

C.V. + Photo d'identité
Lettre de motivation (pour le diplôme envisagé)
Résultats scolaires (Des 2 dernières années)
Copies des diplômes déjà obtenus
N° de sécurité sociale

Moyens à disposition

- 10 Formateurs spécialisés
- Laboratoire scientifique
- Centre de Ressources Multimédia
- Serres de Productions Matériels d'Agencement Commercial
- Serre de collection, serre de multiplication.
- Hall de vente des productions de l'établissement.
- Hébergement/ Restauration

Pour tout
renseignement et/ou
rendez-vous

Prendre contact à

COULOGNE FORMATION

RD 943

62137 COULOGNE

☎ : 03 21 46 14 66

✉ : 03 21 34 92 35

fc-app.coulogne@cneap.scolanet.org

*Un entretien personnalisé
vous est proposé.*

Durée de formation

Contrat de 2 ans
EN ALTERNANCE
Centre de formation/Entreprise

Rémunération du stagiaire en % du SMIC

	16-20 ans	21-25 ans	26 ans et +
1ère année	55%	70%	85%
2ème année	55%	70%	85%

Qualités requises

- Aimer le contact avec le client, être aimable
- Faire preuve d'une bonne adaptabilité et d'une grande disponibilité par rapport aux clients mais aussi des végétaux
- Avoir un fort intérêt pour le produit ;
- Savoir informer et conseiller le client après avoir bien défini avec celui-ci sa demande
- Avoir une certaine résistance physique.